

COUNSELING AZIENDALE

"Produttività", "qualità" e "competitività", parole chiave per l'impresa, impongono prestazioni e tempi sempre più stressanti, a ogni livello. WinnerTeam propone il proprio metodo di counseling aziendale incentrato sullo sviluppo delle "soft skills" manageriali per sostenere l'impegno e la motivazione delle persone e puntare al miglioramento della qualità del lavoro.

Il metodo permette di valorizzare quelle risorse che a ogni livello di responsabilità risultano determinanti nella gestione di situazioni complesse in cui è richiesta coesione ed efficacia lavorativa.



CONTENUTI: WinnerTeam propone progetti a tema e corsi mirati in base alle specifiche esigenze del cliente. Tra i temi dell'offerta formativa rientrano:

- Self leadership e Leadership
- Capacità di lavorare in gruppo
- Orientamento all'organizzazione e al ruolo
- Capacità di prendere decisioni sotto pressione e in momenti difficili
- Gestione della relazione col cliente
- Negoziazione

A CHI È RIVOLTO: i destinatari dei nostri progetti sono quadri, dirigenti e famiglie professionali. Ma anche liberi professionisti che intendano sviluppare temi specifici.

METODOLOGIE UTILIZZATE: per arrivare più in profondità nel cambiamento e far emergere le risorse personali, applichiamo strumenti di counseling e coaching relazionale che fondano le proprie radici nel metodo del Voice Dialogue (dialogo delle nostre voci interiori).

Molto apprezzato dalle imprese che lo hanno già adottato, il Voice Dialogue ha solide basi scientifiche di matrice junghiana. L'apprendimento dei principi di base e l'acquisizione di nuovi strumenti sono assicurati sin dal primo incontro.

Contattaci, senza impegno, per valutare il percorso formativo più adatto alla crescita della tua impresa.